



□□□□□□□□□□ □□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□  
 □□□□□□□ □□□□□□□-□□ □□ □□ □□□□□□□□□□  
 □□□□□□□□□□ □□□□□□

000000000 00000 00000, 0000 00000, 0000 00000, 0000000 000,  
 00000 000000 000 000000000 0000 000000 0000000 0000 0000  
 000000000 000000000000 00 000000'0 000000000000 0000 000000000000  
 0000000 000000 (000 00000) 00 00 00 0000000 000000000 0000 000  
 0000000

00000000 000000 000000'0 0000000, 00000000 0000 0000 0 000 000  
 000000 000000'0 00000000 0000000000, 00000, 0000 000 0000 00000  
 00000000000 0000 0000 0000000 000000 000 000

000000 0000000000 0000 0000 0000000000 00000000 000 000 0000  
 00000000000000 0000000 000000 00 0000000 0000000000 000 0000 0000000  
 000000 00000000 000000 000 000000 0000000000 000 000000 00000000 0000  
 00000000 000000 0 0000000 0000000-00000000000 00000 00000000 000000 0000 000

00000000 0000 00000000'0 00000000 0000000 0000000 000000 00000000  
 0000000 000000 0000000 0000000 00000000 0000 000000 000000000 0  
 0000000 000000 0000000

[illegible]









--	--	--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--

--	--	--	--	--	--	--

[illegible]

--	--	--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

00000000 00000 0000000000 00000 0000 00000000 0000000000  
00000000 00000000 000000 00000000 00000000 000000 0000000 0000 00000000  
00000000 000 0 000000 00000000 0000000000 00000000

00000000 000000000000 00000000 00000000 000 0 00000 00000000  
 0000000000 0000000000 0000 0000 00000000 000000000000 00000000  
 0000000 000000000000 00. 00000000 00000000

[illegible]

00000000 00000000 00000000 000000 00000000 0000000000 00000 0000000000  
 000000000 0000 000 00. 00. 0. 0000000, 0000 00000 00000,  
 00000000 0000, 0000000 00000 00000, 0000000 000000, 000000000000000  
 000000, 0000000 00000, 0000000 000000, 0000 00000,  
 0000000 000000 000000000

□ □ □ □ □ □ □ □    □ □ □ □ □    □ □ □ □ □ □ □ □ □ □    □ □ □ □

□ □ □ □

[illegible]

00000000 00000 00000000 000 0000 000 0000000 0000 000 000 000  
 000000 000000000 00000000 000000 0000000 00000000 00000000 000

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

□ □ □ □ □ □ □ □ □ □

000000 000000 000000 00. 000: 0000000000000000 000000000000 00000000  
 000000, 000 000000000000 000000000000 00. 00000000000000 000000, 00000  
 0000000000 00000000 00000000000 00: 0000 0000, 00000 000000 000000  
 0000000 0000000000 0000000 000000 0000000 00000000 0000000000  
 00000000 0000000

[illegible]

00000000 0000 00000000 000 0000, 00000000000000 0000000 0000000  
 00000000 000 0000 0000000000 000000 000 000000000000000000  
 00000000 0000000000 00000000000

□□□□□□□□   □□□□□□   □□□□□□□□   □□□□

□□□□□□□□□   □   □□□□□□   □□□□   □□□□

[illegible][illegible]

0000000000 00000 0000 00000000 0000000 000000000 00000 000 000000  
00000000 000000000 0000 0000



一、關於本會辦理各項業務，應如何加強與各界之聯繫與合作，以期達到預期之目的，並提高本會之知名度與信譽，本會應採取下列措施：

（一）加強與政府機關之聯繫與合作，爭取政府之支持與補助。

（二）加強與學術界之聯繫與合作，邀請專家學者來會演講或擔任顧問。

（三）加強與媒體之聯繫與合作，利用媒體之力量，擴大本會之影響力。

（四）加強與社會團體之聯繫與合作，共同參與社會公益活動。

（五）加強與企業之聯繫與合作，爭取企業之贊助與支持。

## 二、關於本會之組織與運作，應如何加強內部之協調與合作，以提高效率與品質，並確保各項業務之順利進行，本會應採取下列措施：

（一）加強內部溝通與協調，建立良好之工作氛圍。

（二）明確各項業務之分工與責任，確保工作之順利進行。

（三）加強員工之培訓與考核，提高員工之專業素養與工作效能。

（四）建立科學之管理制度，提高本會之運作效率。

（五）加強財務管理，確保本會之財務狀況良好。

（六）加強法律事務之處理，維護本會之合法權益。

（七）加強對外宣傳與推廣，提高本會之知名度與影響力。

（八）加強與社會之聯繫與合作，共同參與社會公益活動。

三、關於本會之未來發展，應如何加強各項業務之創新與發展，以適應社會之需要，並提高本會之競爭力，本會應採取下列措施：

（一）加強各項業務之創新與發展，推出更多具有特色之服務。

（二）加強與國際組織之聯繫與合作，提高本會之國際影響力。

（三）加強與企業之合作，共同開發市場，提高本會之競爭力。

（四）加強與學術界之合作，共同推動學術研究與發展。

（五）加強與媒體之合作，擴大本會之宣傳與推廣。

四、關於本會之未來發展，應如何加強各項業務之創新與發展，以適應社會之需要，並提高本會之競爭力，本會應採取下列措施：

በጣም ምቹ የሆኑት ስራዎች ለሰው ጤና በጣም አደጋ ሊሰጡ ሲችሉ፣ በጣም  
በጣም ምቹ የሆኑት ስራዎች ለሰው ጤና በጣም አደጋ ሊሰጡ ሲችሉ ሲሆኑ፣