

關於「臺灣國際化」 的討論

「臺灣國際化」是一個老問題了，但最近因為「國際化」這個詞，
(註) 又再次被提起，所以我想在這裡，就這個問題，再做一些
簡單的討論。

首先，我們要先釐清「國際化」這個詞的定義。

「國際化」這個詞，(註) 其實有兩種意思：一種是指「國際化」
的過程，另一種是指「國際化」的結果。在本文中，我們主要討論的是
「國際化」的過程。在「國際化」的過程中，我們需要考慮到許多因素，
包括：國際化的目標、國際化的策略、國際化的資源、國際化的
評估等等。在本文中，我們將就這些因素，做一些簡單的討論。

首先，我們來談談「國際化」的目標。在「國際化」的過程中，
我們需要有一個明確的目標。這個目標應該是具體的、可衡量的、
可達成的。例如，我們可以設定一個目標，就是在未來五年內，
將我們的國際化程度提高百分之五十。

其次，我們來談談「國際化」的策略。在「國際化」的過程中，
我們需要有一個明確的策略。這個策略應該是具體的、可衡量的、
可達成的。例如，我們可以設定一個策略，就是在未來五年內，
將我們的國際化程度提高百分之五十。

關於「臺灣國際化」的討論

「臺灣國際化」是一個老問題了，但最近因為「國際化」這個詞，
又再次被提起，所以我想在這裡，就這個問題，再做一些
簡單的討論。

首先，我們來談談「臺灣國際化」的目標。在「臺灣國際化」的過程中，
我們需要有一個明確的目標。這個目標應該是具體的、可衡量的、
可達成的。例如，我們可以設定一個目標，就是在未來五年內，
將我們的國際化程度提高百分之五十。

[illegible]

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□ □□□□ □□ □□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□ □□□□□□
□□□□□□□□

0000000 0000000 0000 00000000000 000 00000 0000000 00000000 00 000000
 0000000000 00000000 0000 0000000000 00000000 00000000 00000000 00000000
 0000000000 00000000 00000 000 00 000 00000 000000 000 00000000000 0000
 00000 000000000000 0000000000 00000000000000000000 00000000 00000

□□□□ □□ □□□□ □□□□□ □□□□□□ □□□□ □□ □□□ □□□□□□□□
 □□□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□ □□□□ □□□□ □□□□□□ □□□□

00000000 000000 00000000 0000 00000000 0000000 000000 00 000000
 000000000000 00 0000 000000000000 0000 000000 0

[illegible]

XXXXXXXXXX

XXXXXXXXXX

XXXXXXXXXX

XXXXXXXXXX

XXXXXXXXXX

XXXXXXXXXX XXXXX XXXXXXXXXXXX XX'XX XXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXX
XXXXXXXXXX XXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXX X XXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXX XXXXXXXXXXXX
XXXXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXXXX XXXX XXXX

XXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXX (XX XXXXXXX) XXXXXXXXXXXX XX: XXXXXXX XXXXXXX XXXXXXX
XXXXXXXXXX XXXXXXX, XXXXXXXXXXXX XXXXXXX'X XXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXX
XXXXXXXXXX XXX XX XXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXX
XXXXX XXXXX XXXXXXX XXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXXXXXXXXX XXX XXXXXXXXXXXXXXX
XXXXXXXXXXXX XXXXXXX XX'XX XXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXX XXX XXXX

XXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXX X XX XXXXX X XXXXXXX
XXXXXXXX X XXXXXXX XXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXX XXXXXXX XXXXXXX

XXXXX

XXXXXXXXX

XXXXX

XXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXX

XXXXXXXXXXXX

XXXXXXXXXX XXXXXXX XXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXX
XXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXX XXX XXXXX XXX XXXXXXX XXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
XXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXX (XXXXXXXX) X XXXXXXX XXXXXXX XXX XXXXXXX XXXXX
XXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXXXXXXXX XXXXX XXXXXXXXXXXXXXX X XXX XXX
XXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXX XXXXX XXXXX XXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXX
XXXXXXXX XXXXXXX XXXXX XXXXXXX XXXXXXXXXXX

XXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXX XXXXX XXXXXXX XXX XXXXXXXXXXX XXX XXXXXXX XXXXX
XXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXX
XXXXX XXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXX XXXXXXXXXXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXXXXXX
(XXXXXXXX)X XXX XXXXXXX XXXXX XXXXXXXXXXX XXXXXXX XXX XXXXXXX XXX XXXXXXX

